



ИСПАНИЯ В ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ: ТОРГОВЫЙ, ИНВЕСТИЦИОННЫЙ И МИГРАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

М. А. Вензель, студентка,

e-mail: m-venzel@mail.ru

ФГАОУ ВО «Балтийский Федеральный университет имени
Иммануила Канта»

В статье рассматривается положение Испании в современном мироустройстве, а также изучается потенциал страны в мировой торговле, инвестиционной деятельности и международной миграции. Основное внимание уделяется изменениям экономической и инвестиционной деятельности Испании, которые произошли вследствие влияния пандемии COVID-19. В работе анализируются различные макроэкономические показатели Испании в период с 2017 по 2021 год, рассматриваются методы борьбы с негативным влиянием пандемии, изучается роль транснационального бизнеса в экономике Испании и выявляются тенденции миграционных процессов.

***Ключевые слова:** Испания, внешнеэкономическая деятельность, макроэкономические показатели, пандемия, кризис, туризм, инвестиционная деятельность, ТНК, миграция, потенциал*

ВВЕДЕНИЕ

Испания является неотъемлемой частью современной международной экономики. Ее называют «мостом» между Средиземным морем и Атлантикой, важным перекрестком морских путей, идущих через Гибралтарский пролив. Присоединение Испании к Евросоюзу в 1986 году стало важнейшим событием в XX веке для страны в рамках внешнеэкономической деятельности. На сегодняшний день Испания является четвертой экономикой Евросоюза после Германии, Франции и Италии, а в мировом рейтинге занимает 14-е место.

Актуальность исследования обусловлена геополитической уникальностью Испании, а также наличием такого внешнего фактора, как эпидемия коронавируса, сильно влияющего на экономику и международные экономические отношения Испании.

ОБЪЕКТ ИССЛЕДОВАНИЯ

Объектом исследования является экономика Испании, предметом – факторы, определяющие ее положение в современном мироустройстве.

ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ИССЛЕДОВАНИЯ

Целью данной работы является оценка потенциала Испании в рамках мировой экономики. Для достижения поставленной цели выделены следующие задачи:

- проанализировать макроэкономические и географические параметры Испании за 2017–2021 годы;
- исследовать роль ТНК в Испании;
- рассмотреть инвестиционный потенциал Испании;
- изучить миграционные процессы Испании.

МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

В работе использованы количественные и качественные методы анализа данных, а также предпринят комплексный подход к изучению положения Испании в современном мироустройстве и системе мирохозяйственных связей.

РЕЗУЛЬТАТЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

После открытия Колумбом Америки Испания была одной из крупнейших экономик средневековья до XVIII века. За все время своего существования она пережила такие ужасающие явления, как эпидемия чумы, многочисленные войны, в том числе гражданские, кризисы. После франкистского периода, уже в современное время, Испания не переставала существовать в тяжелых условиях кризисов, однако за последние 50 лет страна перешла в эпоху процветания в условиях глобализации. Какой потенциал Испания имеет сегодня?

В настоящее время Испания является страной, которая активно участвует как в международной торговле товарами и услугами, так и в международных инвестиционных процессах. Последствия коронакризиса крайне негативно сказались на экономике Испании, после чего страна стала переходить на обновленную социально-экономическую модель, главной характеристикой которой становится резильентность – устойчивость к перепадам рыночной конъюнктуры и кризисным потрясениям [1]. Этому также способствуют принятые испанским правительством основополагающие документы, ставящие вопрос о начале формирования новой модели экономического роста. В качестве метода государственного регулирования экономики Испании выступает политика регионального развития, включающая в себя комплекс мер по поддержке различных отраслей в определенных регионах, использование инструментов по ведению стратегий развития. Выбор такой политики для Испании, несмотря на ее затратность, обусловлен сильными региональными диспропорциями и поляризацией передовых и отсталых в социально-экономическом отношении регионов.

Испания является членом десятков международных организаций. Страна имеет членство в ООН с 1955 года и, соответственно, в специализированных подразделениях ООН, таких как ЮНЕСКО, ВОЗ, ФАО, МОТ, МБРР, МВФ и т. д. Также Испания является членом НАТО с 1982 года, ЕС с 1986 года, ОБСЕ, ВТО, ОЭСР, ЕБРР, Интерпола и др. Имеет статус наблюдателя при многих наднациональных организациях стран Латинской Америки.

Далее анализируются макроэкономические показатели Испании, позволяющие оценить тенденцию развития экономики страны (таблица 1).

Таблица 1 – Макроэкономические показатели Испании за 2017–2021 гг.

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021
ВВП, млрд. долл.	1310	1420	1390	1280	1430
Доля в мировом ВВП, %	1,61	1,64	1,59	1,51	1,49
Доля в ВВП ЕС, %	8,87	8,89	8,86	8,37	8,37
ВВП на душу населения, долл.	28 170,2	30 364,6	29 554,5	27 056,4	30 115,7
Уровень инфляции, %	2	1,7	0,7	-0,3	3,1
Гос. долг, % ВВП	101,9	100,5	98,3	120,4	118,4
Уровень безработицы, %	17,2	15,3	14,1	15,5	14,7
Экспорт, млн. долл.	319 531	346 754	334 018	308 317	382 993
Импорт, млн. долл.	351 981	390 562	372 750	326 192	418 176
Доля страны в мировом экспорте, %	1,801	1,774	1,757	1,747	1,715
Доля страны в мировом импорте, %	1,958	1,971	1,928	1,824	1,851
Доля страны в экспорте ЕС, %	5,896	5,943	5,973	5,890	6,081
Доля страны в импорте ЕС, %	6,836	6,977	6,981	6,586	6,718

Рассчитано автором по данным [3, 18, 19, 20, 22].

Нельзя не заметить негативную тенденцию в 2020 году, когда ВВП Испании составил 1 280 млрд. долл., что на 110 млрд. долл. меньше по сравнению с 2017 годом. Такая тенденция обусловлена коронакризисом. Несмотря на это, к 2021 году ВВП страны увеличился и составил 1 430 млрд. долл., однако его доля в мировом ВВП уменьшилась и составила 1,49 %. Положительная тенденция наблюдалась только перед пандемией COVID-19 в 2018 году, когда доля ВВП Испании в мировом составила 1,64 %, что является наибольшим показателем за исследуемый период. Динамика доли испанского ВВП в ВВП Евросоюза похожая, однако в 2021 году она не изменилась по сравнению с 2020 годом, составив 8,37 %.

Нужно отметить, что тенденция ВВП на душу населения аналогична тенденции общего ВВП страны. Максимальное значение показателя наблюдается в 2018 году (30 364,6 долл.), минимальное значение – в 2020 году (27 056,4 долл.), как уже было отмечено, вследствие влияния пандемии.

Согласно публикации испанского аналитического центра Funcas, рост инфляции в 2021 году обусловлен ростом производственных затрат, резким характером глобального восстановления и зарождающимися структурными преобразованиями, ускоренными пандемией [11, с. 5].

В 2020 году государственный долг достиг 120,4 % от ВВП, что стало рекордным значением в стране с момента кризиса в 2008 году. Однако в 2021 году показатель сократился и достиг 118,4 %. Минимальное значение государственного долга Испании было в 2019 году (98,3 %).

Влияние пандемии отражено и в тенденции уровня безработицы [20]. В 2020 году безработица в Испании составила 15,5 %, что больше по сравнению и с 2018 годом (15,3 %), и с 2019 годом (14,1 %). Стоит отметить, что уровень безработицы в Испании значительно превышает средний показатель среди европейских стран [18]. Так, средний уровень безработицы в Европе в 2021 году составил 7 %, а в Испании – 14,7 %.

Экспорт и импорт Испании за исследуемый период увеличился, составив в 2021 году 382 993 и 418 176 млн. долл. соответственно. Для сравнения, значение экспорта в 2017 году составило 319 531 млн. долл., импорта – 351 981 млн. долл. При этом сальдо внешней торговли в течение анализируемого периода оставалось отрицательным, причем к 2021 году отрицательное значение увеличилось.

Также за исследуемый период доля Испании в мировом экспорте и импорте уменьшилась. Так, в 2017 году доля экспорта составила 1,801 %, доля импорта – 1,958 %, а в 2021 году доли экспорта и импорта составили 1,715 и 1,851 % соответственно. Однако доля страны в мировом импорте в 2021 году (1,851 %) по сравнению с долей в 2020 году (1,824 %) увеличилась.

В структуре национальной экономики Испании на 2021 год наибольший удельный вес занимает сфера услуг (67,15 %), второе место – промышленность (30,12 %), третье – сельское хозяйство (2,73 %) [20] (рисунок).

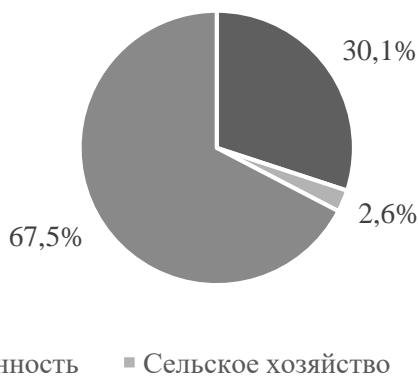


Рисунок – Отраслевая структура Испании в 2021 году, %. Составлено автором по данным [20]

Преобладание сферы услуг (67,2 %) говорит о постиндустриальной фазе развития экономики Испании. Преобладающей отраслью услуг является туризм. В 2019 году объем туризма в ВВП Испании составил 12,4 %, обеспечивая 13,5 % общей занятости населения страны. После пандемии COVID-19 вклад туризма в ВВП сократился более чем вдвое до 5,5 % (12 % занятости страны) [10, р. 273]. Однако в 2021 году доля туризма выросла до 7,4 % [9]. Также значительную долю занимает банковский сектор – 6,5 % ВВП в 2021 году [13].

Наибольший удельный вес в экспорте и импорте товаров Испании в 2017–2021 годах занимала обрабатывающая промышленность (ОП) (69,52 % (222 146 млн. \$) и 67,33 % (257 885 млн. \$) соответственно). Машиностроение и транспортное оборудование занимали примерно 30 % в ОП страны [22].

На 2022 год по индексу уровня глобализации КОФ Испания занимала 13 место, значение индекса составляет 85,2, что позволяет оценить интеграцию страны в мировое пространство как активную [4].

По индексу глобальной конкурентоспособности Испания в 2022 году заняла 36 место со значением индекса 66,18 [6, р. 33]. Такой сравнительно низкий уровень конкурентоспособности среди развитых стран может обуславливаться достаточно узкой направленностью деятельности Испании. Как было сказано выше, деятельность Испании, в основном, сосредоточена в сфере туризма, который в последнее время страдает больше остальных отраслей из-за коронакризиса. Однако стоит отметить, что пандемия дала испанскому бизнесу толчок в сторону стратегии диверсификации, которую, в частности, сегодня использует транснациональный бизнес.

Также экономику Испании можно охарактеризовать ее положением в классификациях ООН [7, р. 5], Всемирного банка [21], Международного валютного фонда [15] и ЮНКТАД [16] (таблица 2).

Таблица 2 – Положение Испании в международных классификациях

Классификация	Критерий классификации	Положение Испании в классификации
ООН	Темп роста мирового производства в пересчете на ППС	Развитая страна
Всемирный банк	ВНД на душу населения	Страна с высоким уровнем дохода населения
МВФ	ВВП по ППС, совокупный экспорт товаров и услуг, численность населения	Страна с развитой экономикой
ЮНКТАД	1. Географический критерий 2. Статус развития 3. Экономический критерий 4. Институциональный критерий	1. Европа 2. Развитая страна 3. Страна с высоким уровнем дохода 4. Страна с развитой системой институтов и включенностью в международные организации

Составлено автором по данным [7, 15, 16, 21].

Данные из таблицы 2 подтверждают тот факт, что Испания является развитой страной с высокой вовлеченностью в международные процессы.

Одним из ключевых факторов социально-экономического развития Испании в постфранкистский период стал процесс интернационализации бизнеса, охвативший различные секторы экономики. Укрепление позиций транснационального бизнеса обеспечило выход Испании из кризиса 2008–2009 годов и преодоление его последствий.

Большинство крупнейших испанских ТНК к 2021 году сформировали более 80 % собственного оборота за рубежом. Они генерируют 39,5 % от общего экспорта Испании [5, с.

8]. Накопленный объем ПИИ в 2019 году составил почти 607 млрд. \$. Для Испании особое значение в геоэкономическом и геополитическом пространстве имеет Латинская Америка (в частности, Аргентина, Бразилия и Мексика). Здесь сосредоточено порядка 150 млрд. \$ ПИИ, действуют тысячи филиалов испанских ТНК [2, с. 141].

В структурном плане важной характеристикой транснационального бизнеса Испании является его сравнительно широкая отраслевая диверсификация – от розничной торговли до энергетики. Количество государств мира, в которых действуют испанские ТНК, достаточно велико. Например, испанская Telefónica (телекоммуникации) обосновалась в 21 стране (в основном в Европе и Латинской Америке), нефтегазовая компания Repsol (энергетика, нефть, газ) – в 30 странах, включая Россию, ACS (строительство) – в 67 и т. д. [2, с. 141].

Как уже было сказано, Испания входит в число стран, наиболее пострадавших от пандемии COVID-19. Принятые правительством решения о модернизации промышленного сектора на базе цифровизации и освоения новых моделей ведения бизнеса бросали вызовы транснациональному бизнесу, которому пришлось брать в расчет новую правительственную стратегию роста и одновременно с этим учитывать перемены, происходившие в странах, где действовали испанские ТНК. Примером может послужить компания Inditex, на ходу перестраивающая свою работу. Одна из самых успешных ТНК была вынуждена закрыть 88 % своих магазинов по всему миру, при этом расширив онлайн-услуги, что помогло сдержать катастрофическое падение объема продаж [2, с. 151]. Другим примером могут служить строительные ТНК, которые сконцентрировались на строительстве больниц и медицинских учреждений, а фармацевтические компании укрепили свой курс развития в тяжелый период [2, с. 152].

Сокращение оборотов крупнейших ТНК вследствие пандемии можно сопоставить с тенденцией объемов потока ПИИ [17], представленного в таблице 3.

Таблица 3 – Объем потока ПИИ Испании за 2019–2021 годы

№ п/п	Показатель	2019	2020	2021
1	Отток (млн. \$)	24 827	23 567	-1 625
2	Приток (млн. \$)	17 417	5 678	9 777
7	Мировой объем оттока ПИИ (млн. \$)	1 123 894	780 480	1 707 594
8	Мировой объем притока ПИИ (млн. \$)	1 480 626	963 139	1 582 310
9	Доля страны в мировом оттоке, %	2,21	3,02	-0,10
10	Доля страны в мировом притоке, %	1,18	0,59	0,62

Составлено автором по данным [17].

Из таблицы 3 видно, что по сравнению с 2019 г. в 2020 г. наблюдалось сокращение и оттока, и притока ПИИ. В 2021 году отток ПИИ составил -1 625 млн. \$. Это означает, что приток в форме дохода от ранее совершенного оттока оказался больше текущего оттока. Однако приток ПИИ увеличился с 5 678 млн. \$. в 2020 году до 9 777 млн. \$. в 2021 году. Увеличилась и доля Испании в мировом притоке ПИИ.

Испанские компании очень активны в качестве инвесторов в мире и являются вторыми по величине инвесторами в Латинской Америке. Больше всего отток ПИИ идет в США (16,5 %), Великобританию (12,0 %) и Мексику (8,7 %). Стоит отметить, что доля испанских инвестиций в Латинскую Америку в совокупности составляет около 30 % [5, р. 29].

Инвестиции в Испании в основном ориентированы на финансовые и страховые услуги, IT, обрабатывающую промышленность, строительство, транспорт и складские секторы. Швейцария, США, Великобритания, Франция, Германия и Италия составляют более 60 % объема ПИИ в Испании [9]. Несмотря на высокий уровень госдолга, безработицы и растущий дефицит торгового баланса, страна имеет сильные стороны с точки зрения

привлекательности ПИИ, включающие в себя реструктуризацию финансового сектора, бум в туризме, ее высокоэффективную транспортную сеть, развитие возобновляемых источников энергии и культурную близость к Латинской Америке с присутствием ряда испанских транснациональных компаний [8].

С 2020 года Испания приостановила режим либерализации ПИИ. В соответствии с новым режимом ПИИ, превышающие 1 млн. евро, нуждаются в предварительном разрешении правительства, если выполняются определенные условия [12].

Поскольку Испания является государством-членом ЕС, потенциальные инвесторы могут воспользоваться европейскими программами помощи, которые делают инвестиции в Испанию более привлекательными.

Таким образом, ставка на развитие внешнеэкономического сектора испанской экономики играет положительную роль в выходе страны из кризисных явлений. Географическая диверсификация активов испанских ТНК и направлений потоков ПИИ, стимулирование экспорта товаров и услуг, вероятно, позволят национальной экономике быстро восстановиться после текущего кризиса. Наличие гибкой и централизованно управляемой стратегии интернационализации является значительным конкурентным преимуществом [1, с. 87].

Рассмотрев роль ТНК в Испании и инвестиционный потенциал, становится очевидным ее место в мировой интеграции как страны с высоким уровнем включенности в международные экономические отношения.

На сегодняшний день Испания является страной с очень активными миграционными процессами, в частности, иммиграции. Это может объясняться высокоразвитой сферой туризма. Основными обобщающими показателями, характеризующими миграционные процессы, являются число прибывших, число выбывших, сальдо миграции (таблица 4).

Таблица 4 – Объем миграции населения Испании в 2017–2020 годы, кол-во чел.

Показатель	2017	2018	2019	2020	2021
Прибыло	532 132	643 037	750 480	467 918	530 401
Выбыло	368 860	309 526	296 248	248 561	381 724
Миграционное сальдо	163 272	333 511	454 232	219 357	148 677

Составлено автором по данным [14].

Как уже было отмечено ранее, уровень безработицы в Испании выше среднего значения, что является основной причиной для переезда испанцев. Чаще всего новой родиной для них становятся страны Латинской Америки: Аргентина, Бразилия, Венесуэла. Квалифицированные врачи и медсестры зачастую выбирают Великобританию и Францию, а Соединенные Штаты Америки привлекательны для ученых и актеров. Несмотря на это, число иммигрантов превышает число эмигрантов в течение всего рассматриваемого периода. Наименьшее число иммигрантов было в 2020 году (467 918 чел.) вследствие пандемии, однако в 2021 году число прибывших увеличилось до 530 401 чел.

Больше всего иммигрантов из Марокко, Румынии и стран Латинской Америки. Главными преимуществами для переезда в Испанию являются комфортный климат, возможность вести здоровый образ жизни, хорошая и доступная система образования, хороший уровень здравоохранения, а также лояльность к иммигрантам, которым достаточно легко получить вид на жительство в Испании и последующее гражданство. С сокращением влияния пандемии COVID-19, что уже заметно по тенденции числа мигрирующих в 2021 году (см. таблицу 4), миграционный потенциал Испании, несомненно, будет увеличиваться.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Пандемия затронула абсолютно все сферы общественной, политической и экономической жизни страны. Коронакризис выявил системные слабости испанского здравоохранения и имел тяжелые последствия для экономики и социальной сферы страны. Однако анализ развития экономики Испании за последние несколько лет говорит о том, что COVID-19 лишь акцентировал “узкие места” экономики и ускорил развитие кризисных явлений. Несмотря на малоактивную торговлю товарами, Испания активно предоставляет туристические услуги. Более того, диверсификация деятельности ТНК дает положительную оценку потенциала внешней торговли Испании. Комфортные условия для иммигрантов и сокращение влияния коронакризиса увеличивают миграционный потенциал. Таким образом, Испанию ожидает активное развитие в различных сферах жизнедеятельности страны, что, безусловно, привлечет большой поток мигрантов и инвестиций, а это впоследствии увеличит и торговый потенциал страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Никулин, К. А. Экономическая политика Испании на новом этапе европейской интеграции / К. А. Никулин // Анализ и прогноз. Журнал ИМЭМО РАН. – 2021. – № 2. – С. 71–89.
2. Яковлев, П. П. Испанский транснациональный бизнес: экономика и геополитика / П. П. Яковлев // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. – 2020. – Т. 13, № 6. – С. 138–160.
3. Banco de España. General Government statistics [Электронный ресурс]. URL: https://www.bde.es/webbde/en/estadis/infoest/temas/te_deu.html (Дата обращения 29.03.2023).
4. ETH Zürich. KOF Swiss Economic Institute. KOF Globalization Index [Электронный ресурс]. URL: <https://kof.ethz.ch/en/forecasts-and-indicators/indicators/kof-globalisation-index.html> (Дата обращения 29.03.2023).
5. ICEX. Spain: your partner in Europe. December 2022.
6. International Institute for Management Development. World Competitiveness Booklet. June 2022. Lausanne, Switzerland.
7. International monetary fund, 2022. World economic outlook: Countering the cost-of-living crisis. October 11, 2022. Washington.
8. Lloyds Bank. Spain: Investing in Spain. Foreign direct investment (FDI) in Spain [Электронный ресурс]. URL: <https://www.lloydsbanktrade.com/en/market-potential/spain/investment> (Дата обращения 18.03.2023).
9. Mallorca Caprice. The tourism GDP of 2021 falls in Spain more than 40% and goes back to 2003 values. January 15, 2022 [Электронный ресурс]. URL: <https://mallorcaactual.com/en/el-pib-turistico-de-2021-cae-en-espana-mas-del-40-y-retrocede-a-valores-del-2003/> (Дата обращения 18.03.2023).
10. OECD. OECD Tourism Trends and Policies. 2022 [Электронный ресурс]. URL: https://read.oecd-ilibrary.org/industry-and-services/oecd-tourism-trends-and-policies-2022_a8dd3019-en#page273 (Дата обращения 19.03.2023).
11. Raymond T. The spike in Spain`s inflation and its impact. Funcas. SEFO, Spanish and International Economic & Financial Outlook, September 2021, V. 10 N 5 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.sefofuncas.com/Monetary-policy-at-a-crossroads/The-spike-in-Spain`s-inflation-and-its-impact> (Дата обращения 11.03.2023).
12. Remedios J.M., Olmo L. Foreign direct investment reviews 2021: Spain. December 20, 2021. White&Case [Электронный ресурс]. URL: <https://www.whitecase.com/insight-our-thinking/foreign-direct-investment-reviews-2021-spain#article-content> (Дата обращения 19.03.2023).

13. Statista. Banking sector in Spain [Электронный ресурс]. URL: <https://www.statista.com/topics/7605/banking-sector-in-spain/#topicOverview> (Дата обращения 12.03.2023).
14. Statista. Migration figures of Spain from 2010 to 2021 [Электронный ресурс]. URL: <https://www.statista.com/statistics/445930/migration-flow-in-spain/> (Дата обращения 20.03.2023).
15. The Economic Analysis and Policy Division (EAPD) of the Department of Economic and Social Affairs of the United Nations Secretariat (UN/DESA). World Economic Situations and Prospects 2021, statistical annex. 2021.
16. UNCTAD. Classifications. Country Classification [Электронный ресурс]. URL: <https://unctadstat.unctad.org/en/classifications.html> (Дата обращения 15.03.2023).
17. UNCTAD. Global foreign direct investment flows over the last 30 years – Spain [Электронный ресурс]. URL: <https://unctad.org/data-visualization/global-foreign-direct-investment-flows-over-last-30-years> (Дата обращения 15.03.2023).
18. World Bank. European Union [Электронный ресурс]. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/SL.UEM.TOTL.ZS?end=2021&locations=EU&start=2017&view=chart> (Дата обращения 10.03.2023).
19. World Bank. GGP (current US\$) – World [Электронный ресурс]. URL: <https://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.МКТР.CD?end=2021&start=2017> (Дата обращения 10.03.2023).
20. World Bank. Spain [Электронный ресурс]. URL: <https://data.worldbank.org/country/spain> (Дата обращения 10.03.2023).
21. World Bank. World Bank country and lending groups [Электронный ресурс]. URL: <https://datahelpdesk.worldbank.org/knowledgebase/articles/906519> (Дата обращения 15.03.2023).
22. World Trade Organization. Statistics on merchandise trade [Электронный ресурс]. URL: <https://stats.wto.org> (Дата обращения 11.03.2023).

SPAIN IN THE GLOBAL ECONOMY: TRADE, INVESTMENT AND MIGRATION POTENTIAL

Maria Venzel, student
e-mail: m-venzel@mail.ru
Baltic Federal University

This article examines Spain's position in the contemporary global order, as well as its potential in the world trade, investment activity and international migration. The main attention is paid to the changes in Spain's economic and investment activity that have occurred as a result of the COVID-19 pandemic impact on the country. The work considers methods for combating the negative effects of the pandemic, analyzes various macroeconomic indicators of Spain from 2017 to 2021, studies the role of transnational business and trends in migration processes.

Keywords: *Spain, foreign economic activity, macroeconomic indicators, pandemic, crisis, tourism, investment activity, TNCs, migration, potential*