



МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Ю. С. Будревич, студентка 2-го курса магистратуры ИФЭМ ФГБОУ ВО
«Калининградский государственный технический университет»

В. Г. Грудинов, канд. экон. наук, доцент, ФГБОУ ВО «Калининградский
государственный технический университет»

viktor.grudinov@klgtu.ru

В статье дано определение понятия экономического потенциала как целостной системы, определены подсистемы, проведен анализ подходов, используемых при оценке экономического потенциала предприятия, оценены их достоинства и недостатки.

экономический потенциал, отраслевой подход, ресурсный подход, оценка экономического потенциала

В современных экономических условиях, которые характеризуются общим спадом экономики, снижением ВВП и свертыванием инвестиций, многократно возрастает значение экономического потенциала страны, региона и каждого предприятия, а также его адекватная оценка.

Оценка потенциальных возможностей предприятия является одним из определяющих факторов возможности адаптации предприятия к изменившимся условиям, успешного его функционирования и устойчивого развития в будущем. Разработка методики оценки экономического потенциала предприятия (ЭПП) является актуальной для любого коммерческого предприятия и является важным элементом внутреннего управленческого цикла, так как с помощью данной оценки возможно выявить резервы, спрогнозировать дальнейшее развитие предприятия, а также разработать управленческие решения, способные повысить эффективность производственно-хозяйственной и финансовой деятельности. В условиях дефицита и высокой стоимости кредитных ресурсов оценка ЭПП необходима для анализа целесообразности и возможности воплощения желаемого результата при осуществлении инвестиций.

Потенциал – это совокупность имеющихся в наличии средств и возможностей, которые могут быть мобилизованы для достижения необходимых целей.

Раскрытие понятия «экономический потенциал» в научной литературе различно и варьируется от чрезвычайно узкого его понимания, такого как годовой объем производимой продукции, до таких всеобъемлющих категорий, как социально-экономическая система.

Под экономическим потенциалом страны и региона понимают совокупную способность различных отраслей народного хозяйства выпускать промышленную и сельскохозяйственную продукцию, осуществлять капитальное строительство, перевозить грузы, оказывать услуги населению и т.д.

Анализ различных точек зрения позволяет представить экономический потенциал предприятия в виде самостоятельно развивающейся системы, обладающей способностью достигать поставленные цели, используя различные виды имеющихся ресурсов и резервов, а также осуществлять производственно-экономическую деятельность по удовлетворению потребностей отраслей экономики и населения в продукции, товарах, услугах, решать другие задачи экономического и социального развития.

Система экономического потенциала предприятия состоит из ряда подсистем, представленных на рисунке.

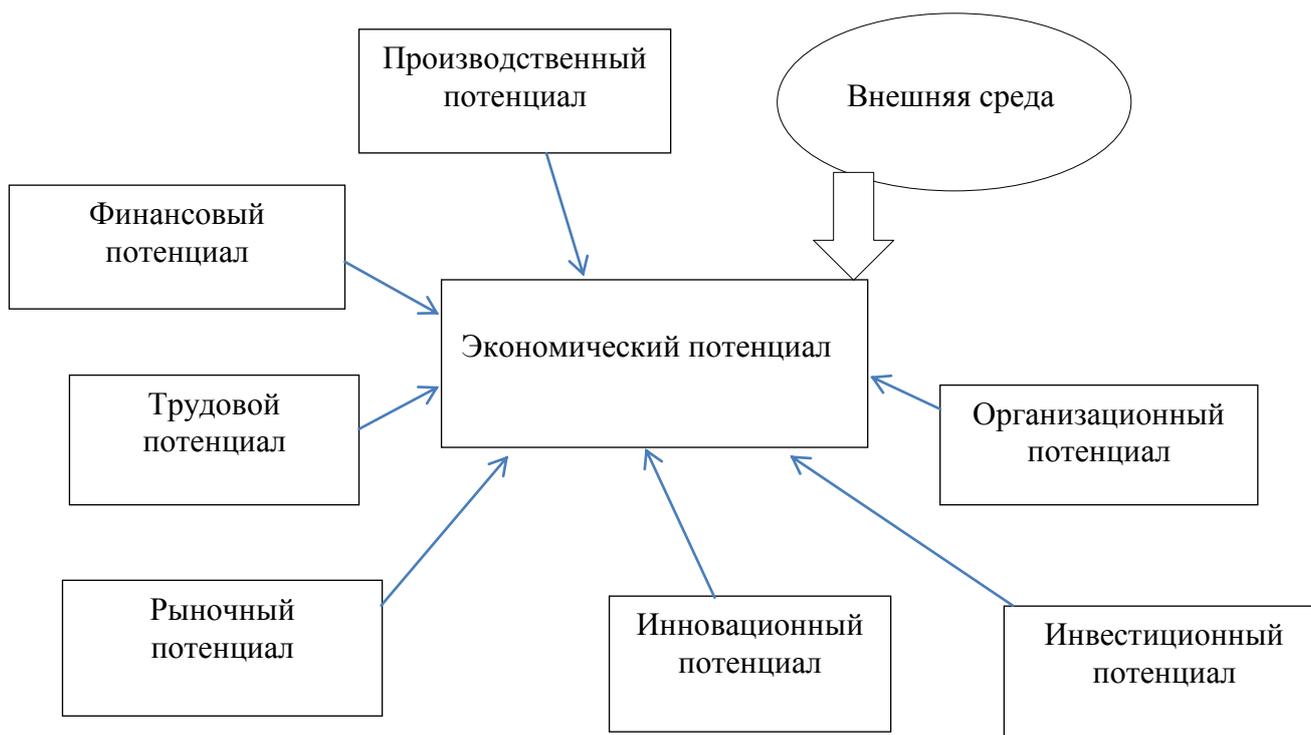


Рисунок - Система экономического потенциала предприятия

На функционирование данной системы также оказывают влияние условия внешней среды (рыночные условия, политическая обстановка, социокультурная среда, уровень развития науки, технологий и пр.). При этом следует отметить, что некоторые составляющие экономического потенциала могут иметь и отрицательный знак, что неблагоприятно влияет на функционирование всей системы. Так как на основе оценки ЭПП необходимо разрабатывать качественные управленческие решения, то для исследования данной системы возможно применение системного подхода.

Немаловажное значение имеет оценка экономического потенциала предприятия, а также применяемые методики оценки, так как правильный выбор методики влияет на адекватность полученных результатов.

Широкая теоретическая база по изучению методов оценки экономического потенциала предприятий, представлена в работах отечественных ученых, таких как М.И. Лагун, Е.В. Мних, Л.И. Самоукин, И.В. Сименко, М.У. Слиже, Р.А. Фатхутдинов, О.С. Федонин и др.

Существует несколько основных подходов и методик оценки экономического потенциала предприятия, имеющих как достоинства, так и недостатки.

Основные подходы к оценке экономического потенциала предприятия и их сравнительная характеристика представлены в таблице [2].

Проведенный анализ литературных источников позволяет сделать вывод о том, что в настоящий период времени нет общепринятой и универсальной методики оценки уровня экономического потенциала предприятия. В основном, количественное выражение экономического потенциала предприятия находит свое отражение в том или ином уровне экономического развития (наиболее часто, в уровне финансовой независимости). Чаще всего, при оценке уровня ЭПП из представленных выше методик используются те, которые опираются на результативные подходы.

Таблица - Анализ подходов используемых при оценке экономического потенциала предприятия

Подходы	Методики оценки	Достоинства	Недостатки
Отраслевой	Метод капитализации, балльный метод	Определяются отрасли, оказывающие наибольшее влияние на регион	Данный подход раскрывает только один из аспектов, присущих экономическому потенциалу - Его способность к проявлению производственной функции. Не учитываются различные возможности по влиянию отраслей
Ресурсный	Рентный подход, при оценке трудовых ресурсов - затратный подход	Производится оценка ресурсов, находящимися в распоряжении региона. Их влияние на экономический потенциал не зависит от их использования	Не принимаются во внимание способность регионов к эффективному использованию наличествующих ресурсов
Результативный	Многофакторный анализ, корреляционно-регрессионный анализ	Принимаются во внимание способность регионов к эффективному использованию наличествующих ресурсов	Не определена значимость и весомость различных социально-экономических показателей принимающих участие в формировании конечного результата
Рейтинговый	Балльный метод, индексный метод, методика рейтинговой оценки, а также определение типологии регионов	Интегральная оценка позволяет учитывать все показатели, составляющие социально-экономический потенциал: достаточность ресурсов, потенциал экономического развития региона, потенциал готовности региона к реформам	Не отражена структура экономического потенциала

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Производственно-экономический потенциал и деловая активность субъектов предпринимательской деятельности / под ред. А. Н. Асаула. – Санкт-Петербург: АНО ИПЭВ, 2011. – 312 с.
2. Сычев, М.И. Методические подходы к оценке экономического потенциала предприятия / М. И. Сычев // Вопросы экономики и права. – 2014. – № 5. – С. 87-94.
3. Ускова, С.И. Экономический потенциал предприятия как основа предпринимательской деятельности / С. И. Ускова. [Электронный ресурс]. – URL: <http://science-bsea.narod.ru>. (дата обращения: 13.04.2016 г.)

METHODOLOGICAL APPROACHES TO ASSESSING THE ECONOMIC POTENTIAL OF THE ENTERPRISE

Y. Budrevich, student, Kaliningrad State Technical University,
V. Grudinov, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Kaliningrad State Technical
University, viktor.grudinov@klgtu.ru

The article gives definition of economic potential, as an integrated system, subsystems are defined, the analysis of the approaches used in assessing the economic potential of the enterprise, assessing their strengths and weaknesses.

economic potential, the sectoral approach, resource-based approach, the evaluation is economical-sky potential